

OPERACIONES DE VENTA

EJERCICIOS TEMA 2

En grupos de tres o cuatro alumnos realiza la siguiente actividad:

Primera parte: Cada alumno explica a sus compañeros las características de su móvil (marca, funcionamiento, funciones, tipo de contrato...) , que crea necesarias para venderlo. Sus compañeros le pueden hacer preguntas.

Segunda parte. Escoge el móvil que mejor satisfaga tus necesidades descartando el tuyo. Explica por qué lo has escogido.